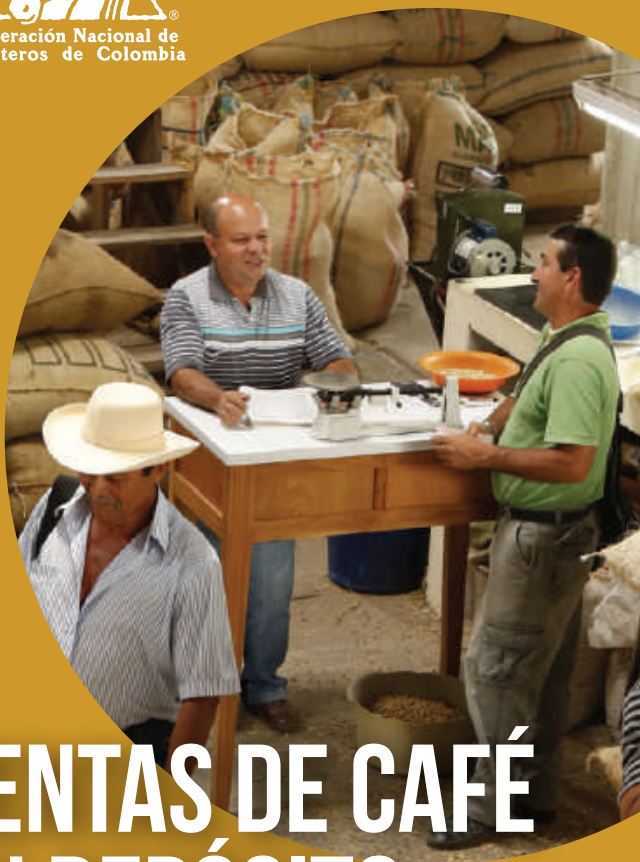




Federación Nacional de
Cafeteros de Colombia



VENTAS DE CAFÉ EN DEPÓSITO

PRECIO DETERMINABLE

Alternativa para gestionar
el precio de venta
de su café

En la búsqueda por la rentabilidad del caficultor, la Federación Nacional de Cafeteros, a través de la extensa red de cooperativas de caficultores del país, pone a su disposición, **la venta de café en depósito (precio determinable)**, herramienta que le permitirá gestionar el precio de venta de su café.

Es importante recordar que la Federación de Cafeteros no tiene control sobre las variables que determinan el precio del café. Las dos principales variables que lo determinan son el precio internacional de la Bolsa de Nueva York y la tasa de cambio.



¿CÓMO FUNCIONA ESTA HERRAMIENTA?

Esta herramienta le brinda la posibilidad al productor de fijar el precio del café, después de entregarlo en la cooperativa de caficultores.

¿CUÁNDO SE HACE EFECTIVA?

Al momento de hacer la entrega física del café, el productor puede recibir un anticipo (sujeto a las condiciones de la cooperativa) y acuerda el plazo máximo para definir el precio final que recibirá por su café.



PASOS PARA VENDER

1.



El productor le informa a la cooperativa que desea usar la herramienta de ventas de café en depósito (precio determinable) y hace la entrega del café. El día de la entrega, recibe un porcentaje del precio de referencia publicado en esa fecha, el cual será acordado con la cooperativa.

2.



El productor acuerda con la cooperativa el plazo para fijar el precio final del café.

3.



Si no define el precio durante el plazo pactado, se fija automáticamente al precio vigente publicado el día del vencimiento del contrato.

4.



Durante los días siguientes a la fecha de negociación, (según el plazo pactado con la cooperativa) el productor decide el día y el precio final del café negociado.

EJEMPLO

Isabel actualmente se encuentra recogiendo su cosecha. Diariamente se informa de los precios llamando a la cooperativa. Decide llamar y le informan que el precio del momento es \$750.000 / carga.

Isabel quiere vender su café a un mayor precio.

La cooperativa le ofrece la alternativa de entregar el café en depósito, darle un anticipo y un plazo para definir su precio. Ella decide aceptar esta modalidad.

Isabel va al punto de compra de la cooperativa, entrega 200 kilos de café pergamino. Recibe un anticipo del 50% del precio del día y acuerda un plazo de 30 días para definir el precio.

Isabel monitorea el precio diariamente y ve que unos días sube y otros baja.

Un día, llama a la cooperativa y le informan que el precio del momento es \$820.000/carga. Isabel toma la decisión de liquidar su café a ese precio.



RECUERDE QUE:

- ✓ Es importante recordar que el movimiento del mercado es impredecible y nadie le puede garantizar al caficultor que el precio va a subir o bajar. Esa modalidad, Igualmente, hace que el productor, al entregar su café, lo venda a la cooperativa al precio que escoja o al precio de liquidación vigente el día del vencimiento del mecanismo.
- ✓ Esta herramienta se hace efectiva después de haber entregado el café en la Cooperativa de Caficultores.
- ✓ La venta de café en depósito (determinable), disminuye los riesgos de deterioro en la calidad por almacenamiento prolongado, que pueden afectar el precio final que recibirá por su café y la inseguridad de mantenerlo en la finca.
- ✓ Vender a precio determinable no tiene costo para el productor



¿CÓMO SE CALCULA EL PRECIO DEL CAFÉ COLOMBIANO?

Los caficultores colombianos están expuestos principalmente a dos tipos de riesgo de mercado desde la perspectiva del precio interno:

1. El contrato de futuros de café en la Bolsa de Nueva York.
2. Tasa de cambio peso - dólar.

Estas son las dos principales variables que determinan el precio del café y existen instrumentos financieros que permiten asegurar su valor.



***Precio contrato "C"
de la bolsa de Nueva
York**

Es el precio de referencia mundial de los cafés arábigos lavados. Estos precios se caracterizan por ser volátiles y responden no solo a los factores de oferta y demanda, sino también a la actividad de agentes en los mercados financieros.

Este es el principal determinante del precio del café en todo el mundo.



**Prima del Café de
Colombia**

Variable que reconoce la calidad, reputación y disponibilidad relativa del café colombiano frente a otros orígenes.



**Contribución Cafetera
(6¢/lb)**

Se recauda en el momento de la exportación y se invierte en bienes públicos a favor de los cafeteros del país como la investigación científica y el servicio de extensión.

*** En la comercialización
Cafeteros no tiene el co**



***Tasa de
cambio**

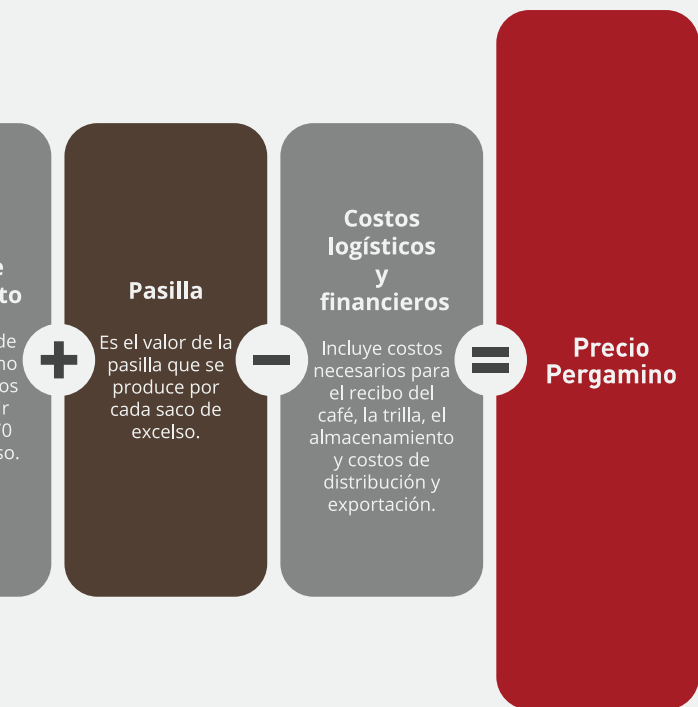


**Factor de
rendimien**

Son los kilos de
café pergamino
seco necesari
para produc
un saco de 7
kilos de excels



n del café, es importante recordar que la Federación de
control sobre las variables que determinan el precio del café.



Para obtener mayor información
sobre esta herramienta consulte
en la cooperativa de caficultores.



**Federación Nacional de
Cafeteros de Colombia**